

»arowa« Leistungsspektrum, Konditionen & Rabatte

I. FIRMENINTERNE TRAININGS / INHOUSE SEMINARE

Fixer Preis - Schwarz auf weiß. Wir bieten unseren Kunden punktgenaue Inhouse Trainings zu fairen Konditionen. Auf der Grundlage fixer Leistungspakete & Trainer-Tagespauschalen erstellen wir Ihnen ein All-inklusive Angebot. Neben unseren **Sonderkonditionen & Rabatten** bilden folgende Aspekte unsere Kalkulationsbasis:

- (1) der **Konzeptionsaufwand** (gewünschter Themenschwerpunkt & geplante Durchführungsdauer)
- (2) die **Gruppengröße** (Teilnehmeranzahl)
- (3) der **Veranstaltungsort** (Reisekosten & Hotelübernachtung des Trainers)

(1) Themenschwerpunkte A, B, C (Beispiele)	Ihre Investition
<ul style="list-style-type: none"> SALES & TELEFON <ul style="list-style-type: none"> „Erfolgreicher Start im Verkauf“ (A1) „Verkauf, Vertrieb, Außendienst“ (A2) „Neukundengewinnung“ (A3) „Gezielt verhandeln“ (A4) „Telefonische Neukundenakquise“ (A5) „Telefonieren im Kundenservice“ (A6) „Reklamations-Management“ (A7) „Professioneller Messeauftritt“ (A8) KOMMUNIKATION & SCHLÜSSELKOMPETENZEN <ul style="list-style-type: none"> „Kommunikation & Rhetorik“ (B1) „Überzeugen & gewinnen“ (B2) „Professionell präsentieren“ (B3) „Selbstorganisation & Zeitmanagement“ (B5) FÜHRUNG & TEAM <ul style="list-style-type: none"> „Führung: Kompetenzgrundlagen“ (C1) „Mitarbeiter optimal führen“ (C2) „Die Führungskraft als Coach“ (C3) „Teambildung & -entwicklung“ (C4) „Teampotentiale nutzen“ (C5) „Team- & Konfliktmanagement“ (C6) 	<p>Themenschwerpunkt A & Themenschwerpunkt B</p> <p>Trainer-Tagespauschale: 1.700-1.950,00 €</p> <p>Inklusive 6 Teilnehmer</p>
	<p>Themenschwerpunkt C</p> <p>Trainer-Tagespauschale: 1.950-2.750,00 €</p> <p>Inklusive 6 Teilnehmer</p>

Eine Übersicht exemplarischer Trainingskonzeptionen mit speziellen Auswahlformularen zur Fokussierung Ihrer gewünschten Lernziele finden Sie unter www.arowa-trainings.de - Oder kontaktieren Sie uns einfach!

(2) Teilnehmeranzahl	Ihre Investition
<ul style="list-style-type: none"> INTENSIV-Training - bis 6 Teilnehmer 	Inklusive
<ul style="list-style-type: none"> KOMPAKT-Training - 7.-10. Teilnehmer 11.-15. Teilnehmer 	75,00 € / Teilnehmer / Tag 50,00 € / Teilnehmer / Tag

(3) Reisekosten & Hotelübernachtung	Ihre Investition
<ul style="list-style-type: none"> Reisekosten (Pauschal oder auf Nachweis) 	75 - 350,00 €
<ul style="list-style-type: none"> Hotelübernachtung Trainer / Spesen (falls erforderlich) 	100,00 € / Tag

Sonderkonditionen & Rabatte	Ihre Ersparnis
<ul style="list-style-type: none"> Nachhaltigkeitsrabatt bei mehrtägigen Trainings 	-150,00 € / Folge-Tag
<ul style="list-style-type: none"> Premium-Kunden- & Mehrbucher-Konditionen 	Auf Anfrage
<ul style="list-style-type: none"> Sonderkonditionen bei umfangreichen Trainingsprojekten 	Auf Anfrage

»arowa« Leistungsspektrum, Konditionen & Rabatte

ALL-INKLUSIVE LEISTUNGEN

- ✓ Telefonische Auftragsklärung
- ✓ Individuelle Konzeption & Vorbereitung
- ✓ Erstellung professioneller Teilnehmerskripte
- ✓ Nachbereitete Fotodokumentation
- ✓ »arowa« Teilnehmerzertifikate
- ✓ Praxistransfer-Aktivitäten

Optionale Leistungen (Auswahl)

- Systematische Trainingsbedarfsanalyse
- Screening-Tag / -Einheit im Vorfeld des Trainings
- Coaching-on-the-job Aktivitäten
- Follow-up Workshops im Nachgang des Trainings
- Mystery-Shopping
- Praxistransferaktionen (z.B. Feedbacks-Loops)

Investitions-Beispiele: Inhouse Training (A5) „Telefonische Neukundenakquise“ (2-tägig)

(1) Dauer (2 Tage):

*** Nachhaltigkeitsrabatt ***

(2) Teilnehmeranzahl:

(3) Durchführungsort

(hier: Anreise des Trainers von Freiburg)

✓ All-inklusive Investition:

1. Tag: 1.850,00 €

2. Tag: 1.700,00 € (-150,00 €)

6 Teilnehmer: **Inklusive**

Hamburg

Hotelkosten: 2x100,00 €

Reisekosten: 200,00 €

= 3.950,00 €

1. Tag: 1.850,00 €

2. Tag: 1.700,00 € (-150,00 €)

9 TN: (3x75,00 €) x 2 Tage

Frankfurt/Main

Hotelkosten: 2x100,00 €

Reisekosten: 75,00 €

= 4.275,00 €

II. BUSINESS COACHING

Sie haben Ziele - wir zeigen Wege. Sie interessieren sich für ein Einzel- oder Team-Coaching? Kontaktieren Sie uns für ein individuelles Angebot zu Ihrem speziellen Coaching-Schwerpunkt (Honorarbasis/Std.).

SALES & SERVICE Coaching

SALES & TELEFON

Verkauf • Vertrieb • Außendienst • Messeauftritt • Neukundengewinnung • Telefonmarketing • Kundenservice • Reklamationsmanagement

Themenschwerpunkt A

COMPETENCE Coaching

KOMMUNIKATION & KOMPETENZEN

Rhetorik • NLP • Präsentation • Körpersprache • Moderation • Lerntechniken • Selbstorganisation & Zeitmanagement • Business English Communication

Themenschwerpunkt B

PERFORMANCE Coaching

FÜHRUNG & TEAM

Führungskompetenz • Mitarbeiterführung • Führungskraft als Coach • Teambildung • Teamentwicklung • Teammoderation • Konfliktmanagement

Themenschwerpunkt C

III. PROJEKTBERATUNG

Profitieren Sie von unserer Expertise. Wir beraten und unterstützen Sie in den Bereichen **Personalentwicklung, Trainingsmanagement, Vertrieboptimierung & Strategieberatung**. Wir freuen uns auf Ihren Kontakt.

Projektbeispiele (Auswahl):

- Konzeption & Durchführung modularer Soft Skill-, Produkt- & Serviceschulungen
- Beratung & Unterstützung bei Projektumsetzungen im Rahmen Ihres internen Trainingsmanagements
- Konzeption & Umsetzung maßgeschneiderte Train-the-Trainer-Schulungen
- Vertriebs- & Verkaufsberatung (Verkaufsstandards, Verkaufsförderungsmaßnahmen, Messepromotion etc.)
- Beratung, Konzeption, Vorbereitung & Begleitung von Change-Management-Initiativen
- Unterstützung bei Visions- & Strategieentwicklungsvorhaben (auch international)

Sämtliche Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlich geltenden MwSt. von z.Zt. 19 %.